

- Vertriebsberatung / Vertriebslotse
- Vertriebsstrategie / B2B
- Vertriebssystematik
- Vertriebssteuerung
- CRM-Beratung
- Interim Manager / Speaker

→ Carsten Micheel-Sprenger

micheel-sprenger.carsten@vbu-berater.de
 cms@cms-vertriebsmanagement.de

Telefon: +49 661 5800 300
 Fax: +49 661 5800 309
 Mobil: +49 171 7642890

Fellenweg 18a
 36093 Künzell

www.cms-vertriebsmanagement.de
 www.xing.com/profile/Carsten_MicheelSprenger
 www.facebook.com/CMSVertriebsmanagement



Carsten Micheel-Sprenger



→ Beratungsschwerpunkte

- Entwicklung einer nachhaltigen Marktstrategie
- Marktpositionierung über Kompetenzführerschaft
- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie
- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebssystematik
- Aufbau einer kontinuierlichen Kontaktkette
- Systematische Neukundengewinnung
- Einführung und Nutzung von CRM-Systemen
- Vertriebssteuerung über Key-Performance-Indikatoren (KPI)

→ Berufserfahrung

- Seit 2014 CMS GmbH, Fulda
 Geschäftsführender Gesellschafter
- 2011-2013 Rübsam Fachkräfte GmbH & Co KG,
 Petersberg
 Hauptgeschäftsführer
- 2010-2011 KAGO Wärmesysteme GmbH, Neumarkt
 Geschäftsführender Gesellschafter
- 1993-2010 ECOPLAN GmbH, Fulda
 (Vertriebsmanagement)
 Geschäftsführender Gesellschafter

→ Spezifische Projekterfahrungen

- Produktpositionierung im Wettbewerb (B2B)
- Vertrieb von Dienstleistungen
- Schaffung von marktrelevanten Kunden-Mehrwerten
- Vertriebskonzept „CMS-Vertriebsintelligenz“
- Vertriebssteuerung über KPI
- Mitgliedergewinnung für Verbände
- Aufbau eines Vertriebspartnernetzes
- Adressen – und Clustermanagement
- Vertriebsimpulse (Social-Media, Internet)