

- Vertriebst raining/Vertriebscoaching
- Neukundengewinnung/Kaltakquise
- Telefontraining
- Messetraining
- Kommunikationstraining
- Interim Management

→ Dipl.-Kfm. Thomas Geiling

geiling.thomas@vbu-berater.de
thomas.geiling@fit-for-sales.biz

Telefon: +49 711 816 0862
Fax: +49 711 816 0863
Mobil: +49 160 88 60 550

Fleckenweinberg 58a
70192 Stuttgart

www.fit-for-sales.biz/
www.xing.com/profile/Thomas_Geiling



Thomas Geiling



thomas geiling
_vertriebstraining und beratung

→ Beratungsschwerpunkte

- Durchführung von Workshops
- Durchführung von Seminaren
- Coaching
- Feldbegleitung
- Training on the job
- Rollenspiele
- Gruppenübungen
- Selbstmotivation
- Umsatzsteigerung
- Ergebnisverbesserung

→ Berufserfahrung

- 1956 in Stuttgart geboren
- 1983 Diplom-Kaufmann (Uni Mannheim)
- 1983-1986 Traineeprogramm in einer internationalen Werbeagentur
- 1986-1994 Vertriebsbeauftragter bei der Nixdorf Computer AG
- 1994-1996 Marketing- und Vertriebsleiter eines mittelständischen Unternehmens mit den Schwerpunktmärkten Südamerika und Afrika
- 1996-1998 Vor-Ort-Einsatz als Geschäftsführer eines nam-haften mittelständischen Unternehmens in Südostasien
- 1998-2001 Vertriebsleiter in mittelständischen Unternehmen
- seit 2001 selbstständiger Businesscoach, Vertriebstrainer und -berater (Train the Trainer Ausbildung bei der Volkswagen Coaching GmbH, Wolfsburg / Systemische Ausbildung zum Businesscoach bei der Cicero AG, München)
- seit 2005 Gesellschafter bei der Almato GmbH, Reutlingen
- seit 2008 Lehrbeauftragter an der Hochschule Heilbronn

→ Spezifische Projekterfahrungen

- Markterschließung Südostasien
- Vertriebsaufbau Südamerika und Afrika
- IT Business Development in der Dach Region