

- Vertriebsberatung
- Vertriebscoaching und -training
- Vertriebsstrategien
- CRM-Berater
- Interim Sales Manager
- Leadfinder

→ Andreas Baldauf

andreas.baldauf@vbu-berater.de
mail@andreas-baldauf.de

Mobil: +49 163 393 33 45

Ferdinand-Lassalle-Straße 4
14712 Rathenow bei Berlin

www.VertriebsChecker.de
www.xing.com/profile/Andreas_Baldauf3
www.linkedin.com/in/andreasbaldauf
www.facebook.com/vertriebschecker/



Andreas Baldauf



→ Beratungsschwerpunkte

- Vertrieboptimierung
- Umsatzsteigerung
- Optimierte Kaltakquise
- Einwandbehandlung
- Verkaufsprozesse für beratungsintensive Investitionsgüter
- Zeitgemäße Marketing- und Salesstrategien und -prozesse
- Leadgenerierung und Neukundengewinnung
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Start-Up's, KMU
- Motivationssteigerung und Teamentwicklung im Vertrieb
- Aufbau von Vertriebsteams
- Rekrutierung von Vertriebsmitarbeitern
- Value-Selling
- Mindsetting im Vertrieb

→ Berufserfahrung

2016-dato Selbständiger Unternehmensberater und Coach
2011-2016 Sales Manager und Coach Leica Mikrosysteme
2008-2011 Sales-Manager TietoEnator
2005-2008 Sales-Manager Fujifilm Deutschland
2000-2005 Sales-Manager Nord-West Dental
1996-2000 Sales-Manager Siemens Dental

→ Spezifische Projekterfahrungen

- Coaching neuer Vertriebsmitarbeiter
- Optimierung von Telefonakquise
- Verbesserung von CRM-Prozessen
- Verbesserung der Umsatzzahlen durch neue Sales-Strategien
- Digitale Produkte zur Selbstvermarktung
- Digitale Produkte zur Vertriebsschulung
- Langjährige Erfahrung im Bereich Healthcare/Medizintechnik